



**DOCTEUR
CERTIF**

Docteur-Certif prend soin de votre
organisme ... de formation !

Acquisition de RDV — DocteurCertif

Téléprospection & LinkedIn Automatisé

Des RDV qualifiés avec les décideurs qui ont besoin de vos formations.
Nous prospectons. Vous vendez

Ce que vous gagnez

Des rendez-vous avec des décideurs qui ont besoin de vos formations

**Votre prospection commerciale externalisée :
vous concentrez vos efforts sur la vente**

Étapes claires, exécutables rapidement

1) Ciblage persona & cœur de cible (secteurs, tailles, fonctions décideuses, etc)

2) Établissement du script d'appel et validation des messages + data

3) Plan de levée d'objections (budget, timing, format) — réponses types

4) Critères de qualification du RDV (décideur/co-décideur,
nombre apprenants, besoin < 90 j.)

Téléphone en priorité • LinkedIn en appui

Appels sortants & relances

Qualification

RDV dans votre agenda

Suivi : contacts, réponses, RDV posés, prochaines actions



Docteur-Certif prend soin de votre
organisme ... de formation !

Tarifs — Téléprospection (sans commission CA)

Forfait Jour 1J/semaine minimum

- Setup 550€HT
- 280 € HT / jour d'exécution
- 280 € HT / meeting organisé (tenu)
- Objectif : 6–10 RDV / mois
- 15% de vente moyenne sur nos RDV

Forfait Mensuel Pro

- Setup 550€HT
- 2 600 € HT / mois 5/7J
- 160 € HT / meeting organisé (tenu)
- Objectif : 10–25 RDV / mois
- 15% de vente moyenne sur nos RDV



**DOCTEUR
CERTIF**

Docteur-Certif prend soin de votre
organisme ... de formation !

Option — LinkedIn automatisé

Forfait automatisisation LinkedIn 590€

- Chaque semaine, des RDV qualifiés depuis LinkedIn
- Ciblage chirurgical : DRH / CEO / QHSE filtrés par secteur, taille séniorité et +++
- Paramétrage prospection automatisée LinkedIn
- Paramétrage des invitations et messages automatisés

Design et refonte du profil 980€

- Bannière et photo de profil
- Section infos
- Vignettes

Rencontrez des décideurs, signez, répétez

Des RDV qualifiés, sans charge interne : on appelle, on qualifie, on planifie

Votre prospection commerciale externalisée